

Welche strategischen Prioritäten für die Schweizer Privatbanken?



Bern, den 26. Januar 2017

Yves Mirabaud

Präsident

Association de
Banques Privées Suisses



Vereinigung
Schweizerischer Privatbanken

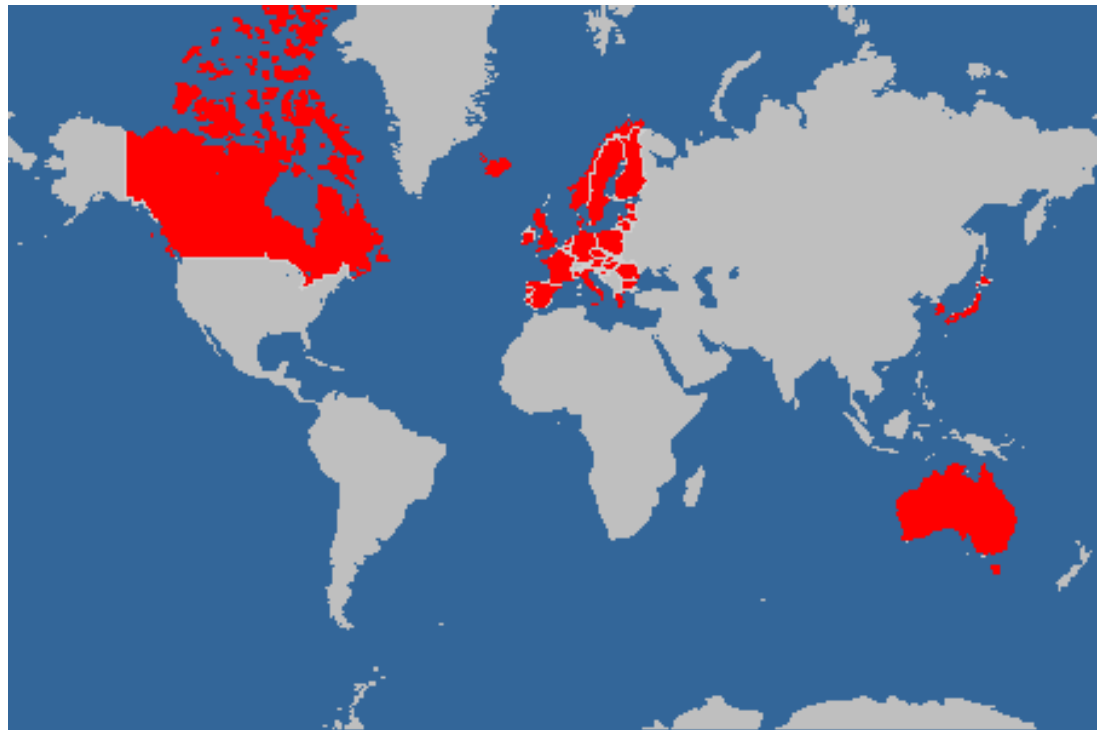
Association of Swiss Private Banks

1. Januar 2017

Inkrafttreten des AIA

Liste der Staaten, mit denen die Schweiz seit den 1. Januar 2017 den automatischen Informationsaustausch anwendet:

- ❖ Australien
- ❖ Kanada
- ❖ Südkorea
- ❖ Guernsey, Jersey,
Isle of Man
- ❖ Island
- ❖ Japan
- ❖ Norwegen
- ❖ Europäische Union



Die Globalisierung verstärkt die regulatorische Verflechtung

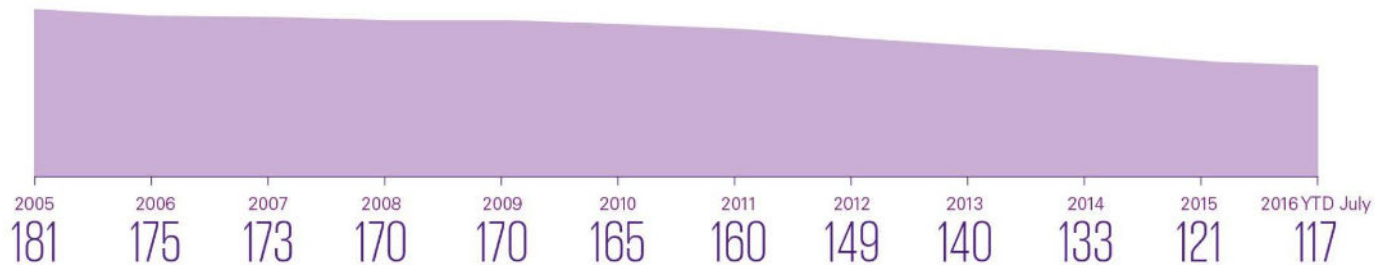
Einige der von der Schweiz festgelegten neuen Normen, um ihre Regulierung mit derer ihrer Handelspartner kompatibel zu machen:

FinfraG		Inkrafttreten im Januar 2016
AIA		Inkrafttreten am 1. Januar 2017
StAhiG		Inkrafttreten am 1. Januar 2017
USR III		Kommt am 12. Februar 2017 zur Abstimmung
FIDLEG/FINIG		Ist im Ständerat durchgegangen, jetzt im Nationalrat
GwG		Revidiert im 2014, wird jedoch wohl noch ändern
BankG		Steht zur Diskussion

1 von 10 Schweizer Privatbanken hat das Jahr 2015 nicht überlebt

One year later, one in ten private banks fewer

Number of Private Banks in Switzerland



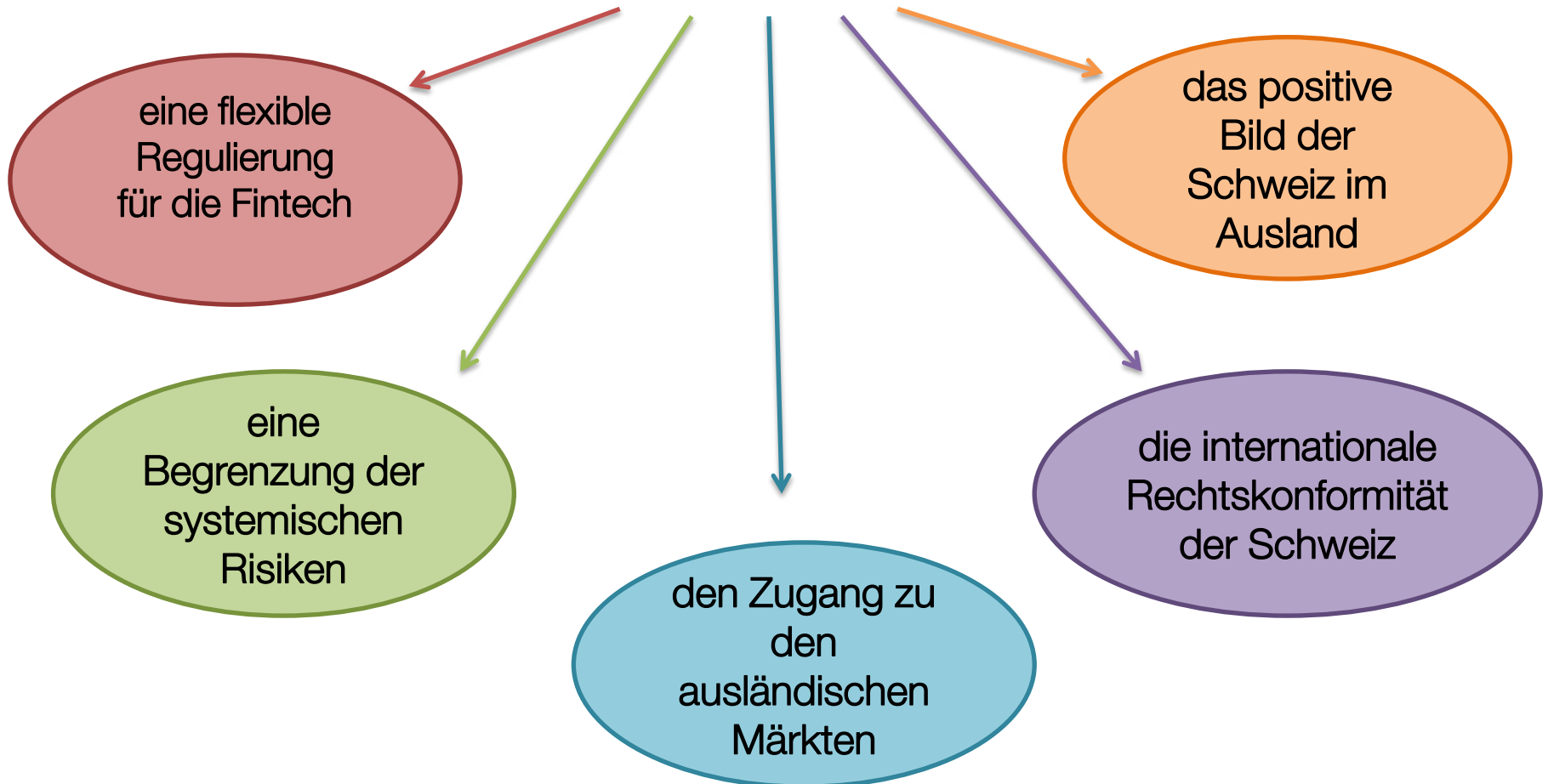
- A 10% fall in the number of Swiss private banks in 2015 delivered further on our prediction last year that the number of players will contract by 30% over the next few years.
- More radical change is needed to business and operating models before the industry can declare itself fit and well again.
- As many players lack the resources to successfully implement the necessary changes, consolidation will continue. We are expecting a reduction below 100 private banks in the next two years.

Verschlechterung der Schweizer Finanzplätze im internationalen Wettbewerb

Centre	GFCI 20		GFCI 19		CHANGES	
	Rank	Rating	Rank	Rating	Rank	Rating
London	1	795	1	800	◀ 0	▼ 5
New York	2	794	2	792	◀ 0	▲ 2
Singapore	3	752	3	755	◀ 0	▼ 3
Hong Kong	4	748	4	753	◀ 0	▼ 5
Tokyo	5	734	5	728	◀ 0	▲ 6
San Francisco	6	720	8	711	▲ 2	▲ 9
Boston	7	719	9	709	▲ 2	▲ 10
Chicago	8	718	11	706	▲ 3	▲ 12
Zurich	9	716	6	714	▼ 3	▲ 2
Washington DC	10	713	7	712	▼ 3	▲ 1
Sydney	11	712	17	692	▲ 6	▲ 20
Luxembourg	12	711	14	698	▲ 2	▲ 13
Toronto	13	710	10	707	▼ 3	▲ 3
Seoul	14	704	12	705	▼ 2	▼ 1
Montreal	15	703	21	686	▲ 6	▲ 17
Shanghai	16	700	16	693	◀ 0	▲ 7
Osaka	17	699	20	687	▲ 3	▲ 12
Dubai	18	698	13	699	▼ 5	▼ 1
Frankfurt	19	695	18	689	▼ 1	▲ 6
Vancouver	20	694	22	684	▲ 2	▲ 10
Taipei	21	692	24	677	▲ 3	▲ 15
Shenzhen	22	691	19	688	▼ 3	▲ 3
Geneva	23	689	15	694	▼ 8	▼ 5
Melbourne	24	687	30	669	▲ 6	▲ 18
Los Angeles	25	685	29	670	▲ 4	▲ 15
Beijing	26	683	23	682	▼ 3	▲ 1
Munich	27	680	27	672	◀ 0	▲ 8
Cayman Islands	28	676	41	641	▲ 13	▲ 35
Paris	29	672	32	667	▲ 3	▲ 5
Casablanca	30	671	33	665	▲ 3	▲ 6

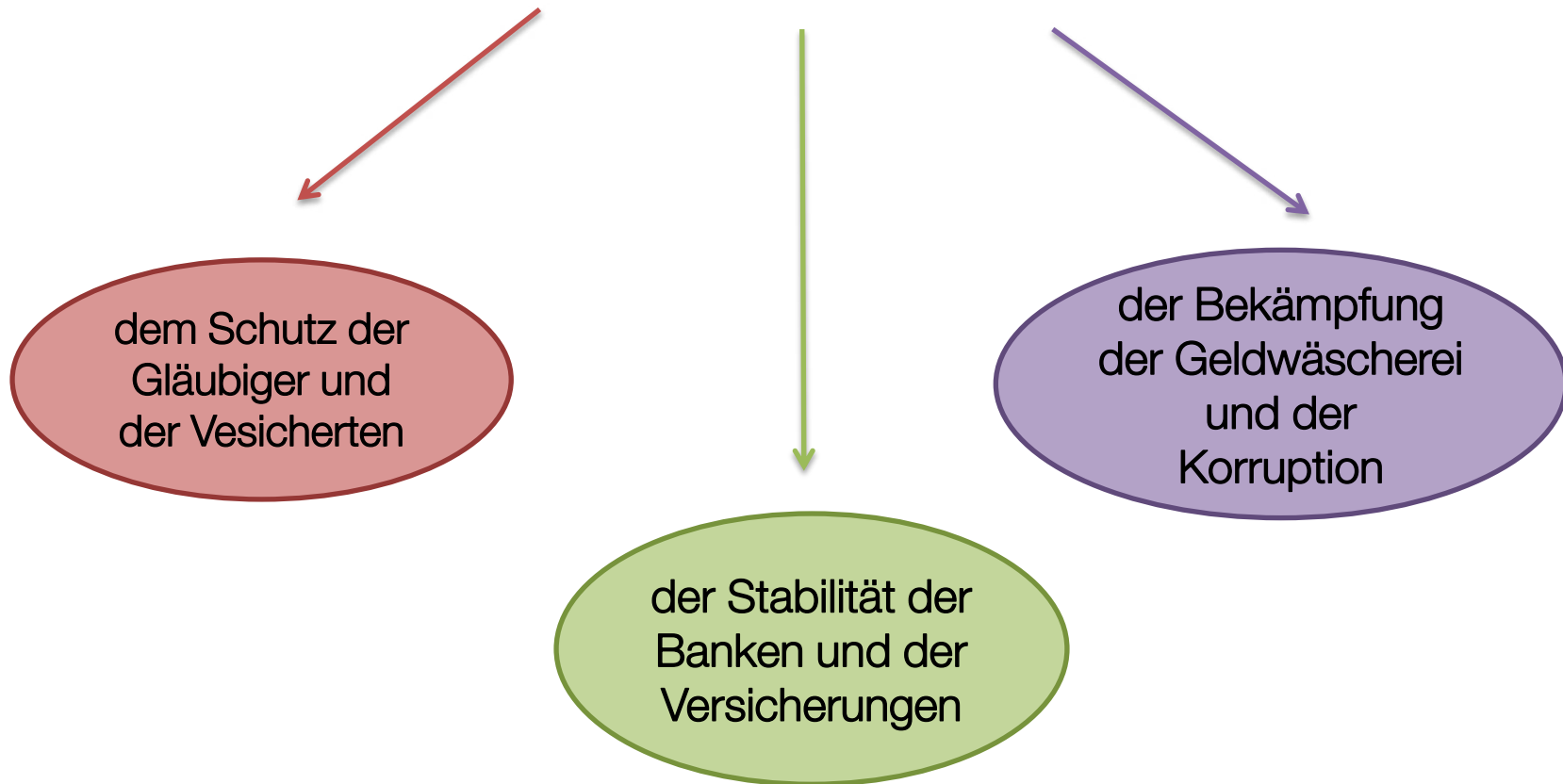
Die Politik des Bundesrats

Die Wettbewerbsfähigkeit des Finanzplatzes Schweiz gewährleisten, durch



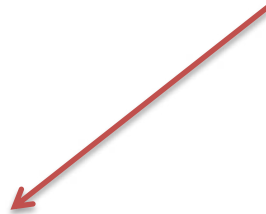
Strategie der FINMA (I)

Die Integrität des Finanzplatzes Schweiz sichern, via



Strategie der FINMA (II)

Zwei Ziele der FINMA sind besonders signifikant aus der Sicht der Schweizer Privatbanken

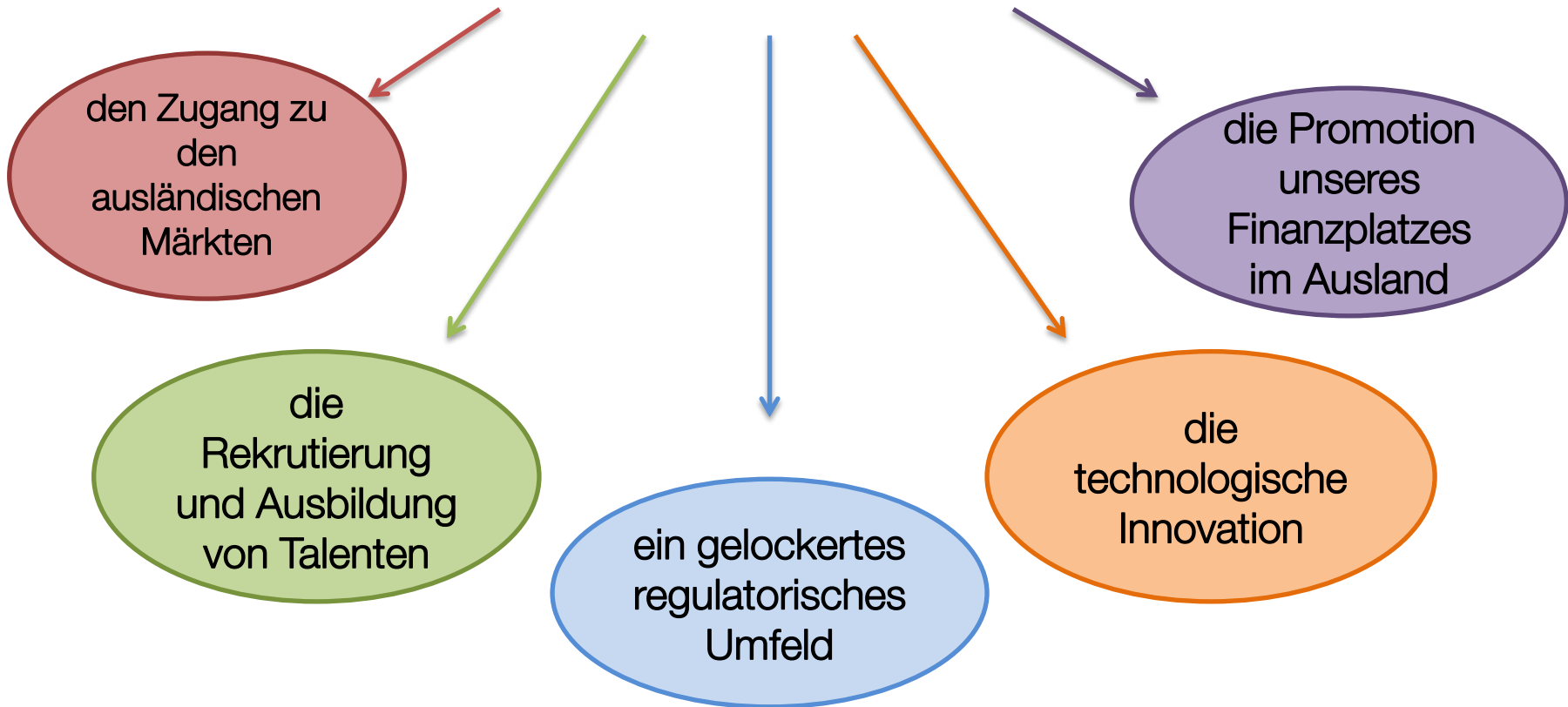


Abbau regulatorischer
Hürden für innovative
Finanzdienstleister

Wahrung der Vielfalt
des Finanzplatzes
Schweiz

Die Vision der SBVg

Die Rahmenbedingungen für die im Vermögensverwaltungsgeschäft tätigen Banken verbessern durch



Die USR III ist unerlässlich für die Schweizer Wirtschaft



Zurzeit verfügen rund 24'000 Unternehmen in der Schweiz über einen besonderen Steuerstatus



150'000 Arbeitsplätze

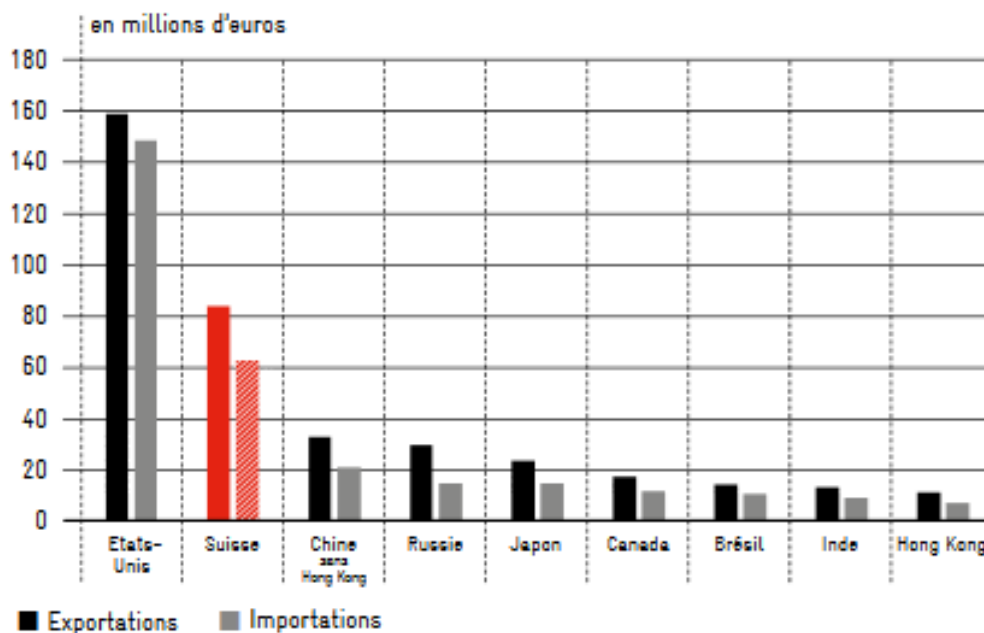


5,3 Milliarden Steuergelder pro Jahr

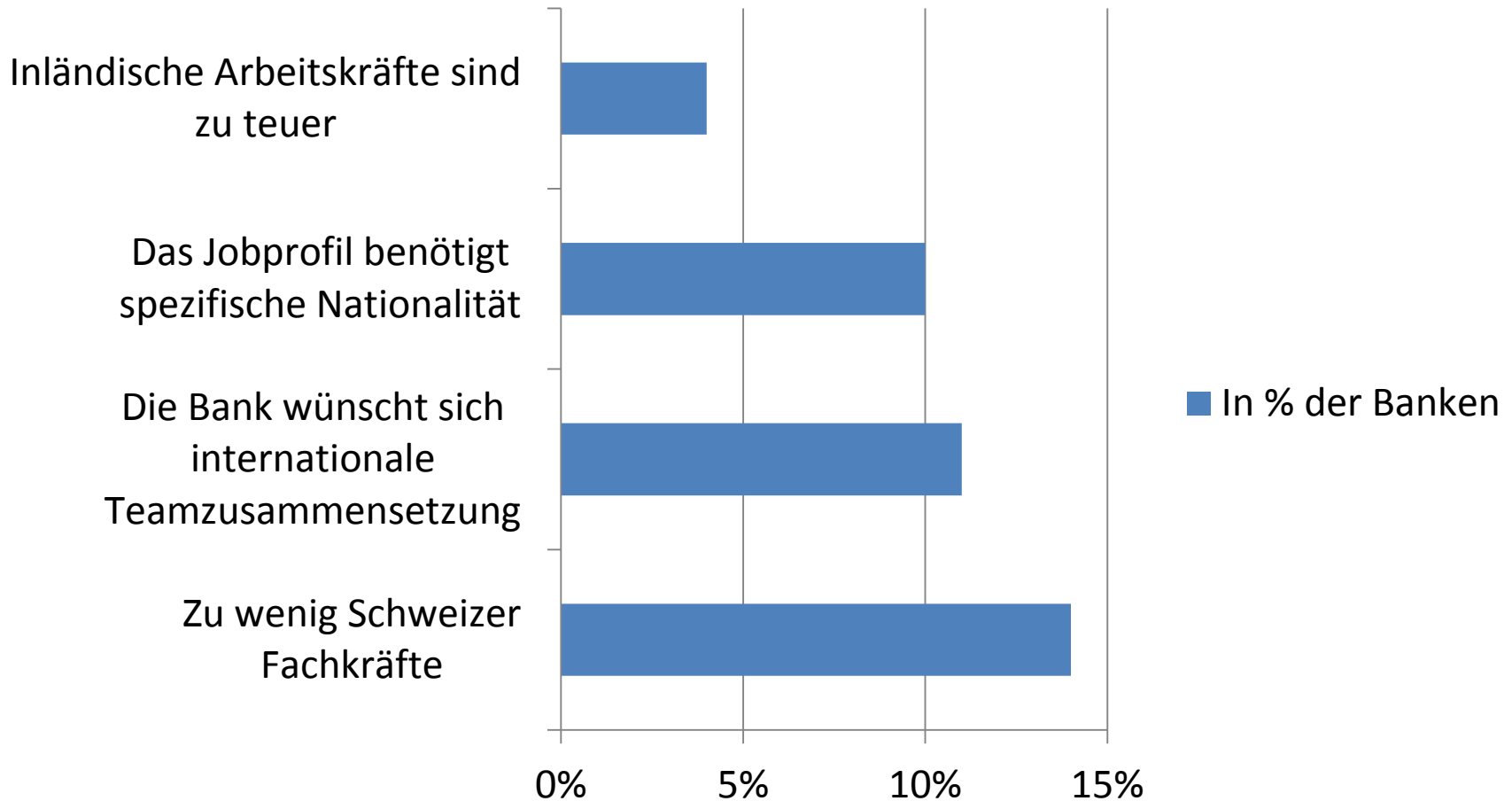
Die Schweiz ist der zweitgrösste Partner der EU im Bereich der Dienstleistungen

Importation et exportation de services de l'UE

La Suisse est, après les Etats-Unis, le plus grand partenaire commercial de l'UE pour les prestations de services.



Aus folgenden Gründen brauchen die Schweizer Banken ausländische Arbeitskräfte



Welches Potenzial für die Schweizer Banken im Fall eines erleichterten Marktzugangs?

BANKEN				
	Private Banking	Asset Management	Investment Banking	Retail Banking
Privatkunden (retail)	+ ●			+ ●
Vermögende Privatkunden	+++ ●	++ ●		
Unternehmenskunden		++ ●	++ ●	++ ●
Institutionelle Kunden		+++ ●	++ ●	++ ●

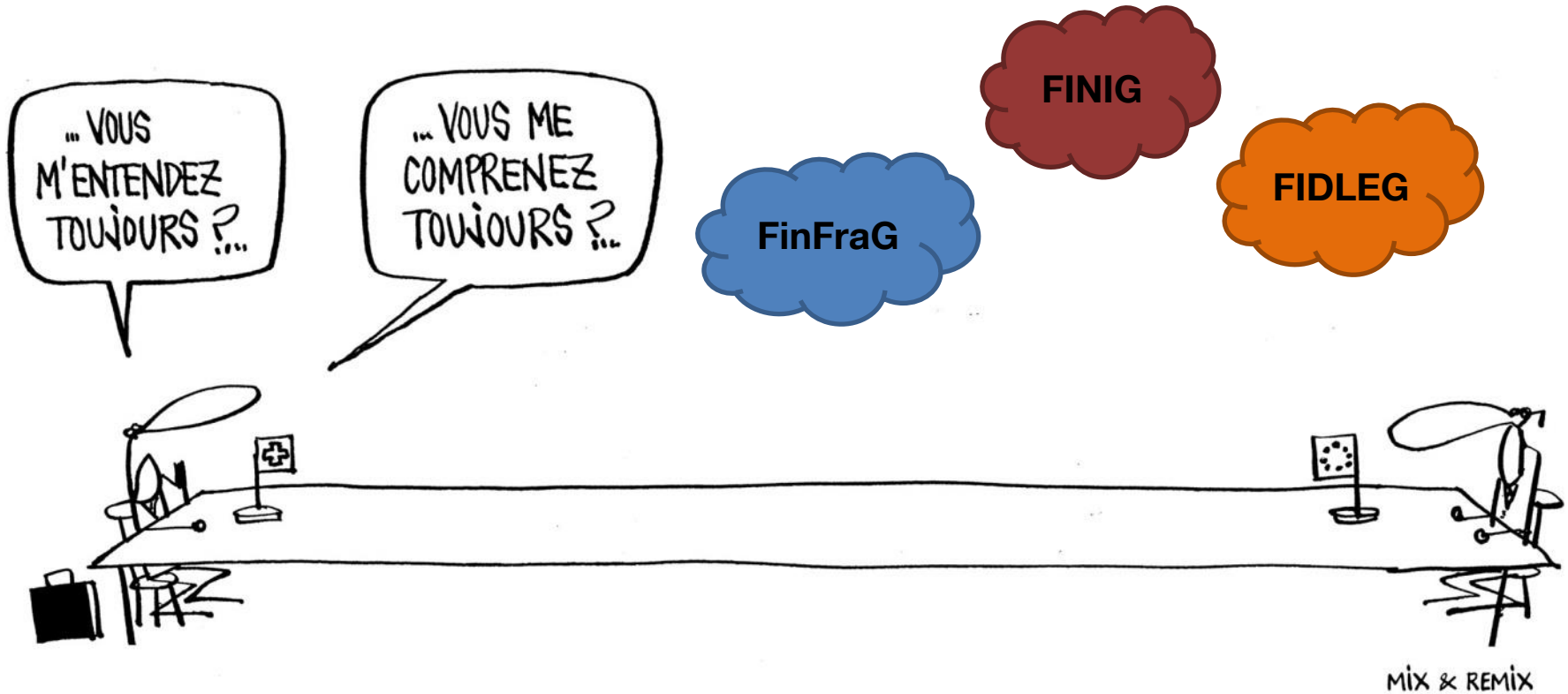
Potenzial

+ gering
 ++ mittel
 +++ hoch

Marktzugang (statu quo)

● begrenzt
 ● offen

Europa-kompatible Gesetze



Bankgeheimnis in der Schweiz: die Bürger sollen entscheiden !



Die Matter-Initiative
oder ihr Gegenvorschlag

Ja

Verstärkte
Verrechnungssteuer

Nein

Übermittlung der Steuerdaten
durch die Banken

Danke für Ihre Aufmerksamkeit!

